

les affaires

www.lesaffaires.com | les affaires | du 6 au 12 septembre 2008

(15)

petites et créatives tendances

« L'eau, c'est le pétrole du 21^e siècle »

MemProTec. Denis Côté, qui a mis en marché sa première invention à l'âge de 16 ans, commerce aujourd'hui en Égypte et en Colombie.

par Dominique Froment > dominique.froment@transcontinental.ca

MemProTec, la PME spécialisée en osmose inverse que dirige Denis Côté, vient d'installer une unité de dessalement de l'eau de la mer Rouge pour alimenter en eau potable un complexe hôtelier en Égypte. Un contrat d'un million de dollars.

Le traitement des eaux est un énorme marché dans lequel l'inventeur de Ham-Nord, au sud-est de Victoriaville, compte prendre sa place.

Comment l'idée lui est-elle venue ?

À 16 ans, Denis Côté a créé sa première entreprise pour commercialiser un appareil de son invention servant à contrôler le niveau d'eau dans les évaporateurs de sève d'érable.

« Je suis un inventeur. J'adore mettre au point la première machine, mais dès la deuxième, ça ne me tente plus, raconte M. Côté. J'ai toujours plein d'idées en tête. J'ai déposé une dizaine de brevets depuis l'âge de 16 ans. »

À 19 ans, en 1987, le titulaire d'un diplôme d'études collégiales (DEC) en électrotechnique entre au service d'Entreprise Denis Darveau, de Ham-Nord, spécialisée dans le traitement de l'eau. Il occupe successivement les postes de directeur d'usine, directeur de la R-D, directeur de l'exploitation, etc. En 2000, Darveau fusionne avec H₂O Innovation, une société du même secteur inscrite à la Bourse de croissance de Toronto.

En 2004, M. Côté et quelques-uns de ses collègues, dont Martin Dussault, ingénieur en mécanique, et Jean-Daniel Vachon, qui a étudié en génie physique, quittent H₂O, alors en pleine crise financière.

Quelques mois plus tard, en 2005, M. Côté reprend contact avec ses deux anciens collègues et, ensemble, ils fondent MemProTec, à Ham-Nord, pour traiter l'eau par osmose inverse. Jacques Aubert, cofondateur de la société d'exploration pétrolière et gazière Junex et président de son conseil d'administration, est également actionnaire de MemProTec.

L'eau d'érable

L'osmose est un phénomène naturel : si on divise un récipient en deux par une membrane semi-perméable et qu'on remplit un compartiment d'eau pure et l'autre d'eau riche en minéraux, l'eau pure traversera la membrane pour se mélanger à l'eau minéralisée.



« Je suis un inventeur. J'adore mettre au point la première machine, mais dès la deuxième, ça ne me tente plus », explique Denis Côté. [Photo : Denis Côté]

L'osmose inverse consiste à appliquer une pression mécanique sur l'eau minéralisée pour qu'elle traverse la membrane. Celle-ci retient les minéraux et l'eau déminéralisée passe dans le compartiment d'eau pure, dont le volume augmente progressivement.

Quand il a lancé MemProTec, M. Côté, âgé de 40 ans, s'est d'abord tourné vers le marché des érablières, duquel il pouvait tirer rapidement des revenus. Son système par osmose inverse permet d'éliminer l'eau de la sève d'érable et d'augmenter son taux de sucre sans avoir à la faire bouillir. Un exploitant qui faisait bouillir 1 000 litres de sève n'a plus qu'à en faire bouillir 150 et profiter d'une économie d'énergie importante.

Le premier système de MemProTec, coûtant 50 000 \$, ne s'adressait qu'aux érablières de 4 000 entailles ou plus. En 2007, la PME a lancé une version à 5 000 \$ pour les plus petites exploitations.

Depuis janvier, MemProTec a vendu 400 séparateurs d'eau d'érable au Québec, en Nouvelle-Écosse, en Ontario, au Vermont et au Wisconsin, entre autres. Son chiffre d'affaire pour 2008 se situera entre 2,5 et 3 millions de dollars.

La mer (Rouge) à boire

MemProTec, qui emploie une douzaine de personnes, achève l'exécution d'un contrat de plus d'un million de dollars pour un complexe hôtelier de Marsa Alam, en Égypte. Trois machines comprenant chacune 42 membranes filtreront l'eau salée de la mer Rouge pour la transformer en eau potable.

« Il entre 300 gallons d'eau salée à la minute dans chaque machine et il en ressort 100 gallons d'eau potable, explique M. Côté, actionnaire majori-

taire de MemProTec. Le système récupère une partie de l'énergie de la turbine, ce qui permet des économies d'énergie de 35 % »

Fort de ce contrat, M. Côté entreprend ce mois-ci une tournée au Moyen-Orient.

MemProTec a également vendu un système à l'armée colombienne pour traiter l'eau de puits artésiens dans des camps de base.

Plusieurs imprimeries de Québecor utilisent son système pour purifier l'eau - car plus l'eau est pure, moins il faut d'encre. L'usine d'Emballages Alcan, à La-Salle, est également cliente.

Où serez-vous dans cinq ans ?

« L'eau, c'est le pétrole du 21^e siècle, le potentiel est énorme. Dans cinq ans, je me vois très bien à la tête d'une entreprise de 30 à 50 millions de dollars de chiffre d'affaires employant 150 personnes. »

Le financement

M. Côté et ses partenaires ont contribué personnellement au

lancement de MemProTec. Ils ont aussi obtenu un prêt du Fonds d'intégration économique régional de Victoriaville pour réaliser leur contrat en Égypte. Exportation et développement Canada a accordé une

garantie de prêt à l'exportation, et Investissement Québec a garanti un prêt et une marge de crédit. Enfin, le Centre local de développement de Victoriaville a aidé les entrepreneurs à établir leur plan d'affaire.

Un conseil

« Si vous fondez une entreprise, dites-vous que dans trois ans, vous regarderez en arrière en vous disant que vous ne voudriez jamais repasser par là. » ■

(CV)

Nom : Denis Côté
Âge : 40 ans
Titre : Président
Entreprise : MemProTec

En 2004, Denis Côté et deux de ses collègues d'H₂O Innovation, une entreprise de traitement des eaux, quittent le navire en pleine crise. Quelques mois plus tard, ils fondent une société concurrente, MemProTec.

En grande première...

**Guy Bourgeois et
Alain Samson
dans un même atelier de 3 h**

**Voulez-vous des employés
énergisés ou déprimés ?**

Première partie : Alain Samson

**Comment être un patron,
devenir un leader**
→ Les 5 caractéristiques des patrons
pour qui on souhaite se déposer
→ Les défis qui attendent les patrons
→ Le secret le mieux gardé concerne et
la motivation

Deuxième partie : Guy Bourgeois

Qu'est-ce qu'un coach devrait savoir ?
→ C'est quoi être un coach qui coach ?
→ Apprenez comment « dealer » avec
votre « leader négatif »
→ Apprenez comment créer une
ambiance du tonnerre.

**Le 23 septembre de 13 h 30 à 16 h 30
à l'Auberge Universel, 6800, rue Sherbrooke Est, à Montréal
(en face des pyramides olympiques)**

Atelier-formation de 3 h

Coopération entre les participants

Inscription gratuite

Nombre de places limitées

125 \$ pers. + taxes

100 \$ pers. + taxes, si inscrit avant le 10 sept.



Inscription

Montréal et Rivière-Sud : 450-584-2660

De l'extérieur : 1-800-361-0666

BO BOCORS
BREVETS
DE MARQUE
ET INNOVATION

**LA VÉRIFICATION DILIGENTE DES ACTIFS
DE PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE**

**LISEZ L'ARTICLE COMPLET DANS LE DOSSIER TECH: R&D:
VALORISATION DE LA RECHERCHE**

www.lesaffaires.com

BO

1

...et tout devient possible.